



## [Startup] Stagiaire Business Developer (H / F)

La Startup Metoo SAS a lancé en avril 2015 le concept des soirées JumpIn et recherche actuellement un stagiaire Business Developer.

### La Startup

JumpIn est une marketplace de sorties qui facilite les rencontres et la découverte de lieux à Paris. Chaque sortie regroupe 10 personnes qui ne se connaissent pas dans 1 lieu sympa de la capitale dévoilé 24h à l'avance.

Depuis avril 2015, nos utilisateurs ont organisé plus de 1500 sorties sur Paris. Notre communauté est composée de 20 000 Jumpers et nous travaillons au quotidien avec plus d'une centaine de bars quali, dont le Sherry Butt, la Mezcaleria, le Baranaan ou encore Au fût et à Mesure.

En 2015, nous avons testé et validé notre ce concept auprès de notre marché. En 2016, nous avons crû notre base utilisateurs, lancé nos applications mobiles, et commencé à monétiser notre offre B2B. 2017 sera l'année où nous allons envahir Paris, développer notre offre B2B et lancer un pilote dans une seconde ville Européenne.

Et pour cela, nous avons besoin de toi ;)

### Description du poste

Nous recherchons un Business Developer pour participer à la croissance et au développement de notre stratégie commerciale à court et moyen terme, sur Paris, puis à moyen terme dans d'autres grandes villes Européenne.

En quelques mots :

- Tu seras chargé(e) d'entretenir les relations que nous avons avec nos partenaires actuels (plus d'une centaine de bars sur Paris à ce jour)
- Tu réaliseras un travail de prospection, par téléphone ou en direct, en vue d'acquérir de nouveaux clients
- Tu seras à l'écoute permanente du marché des bars - et plus globalement des sorties au sens large – et de nos utilisateurs sur Paris afin de développer et améliorer notre offre B2B
- Tu analyseras nos opportunités de croissance sur les principales grandes villes Européenne avec pour objectif de lancer un pilote pour l'été 2017
- Tu participeras à la prise de décision et à l'implémentation, au côté des fondateurs, des solutions retenues afin de booster notre notoriété auprès de nos clients B2B

### **Ton profil**

- Tu es curieux(se) et tu adores le contact humain. Pour toi, faire des soirées avec des gens que tu ne connais pas est excitant !
- Tu possèdes un véritable intérêt pour les fonctions commerciales, tu es drivé par les objectifs et les résultats
- Tu aimes les challenges et devoir te dépasser au quotidien est une réelle source de motivation
- Tu possèdes une forte capacité d'écoute et d'analyse ; tu es rigoureux(se) et organisé(e)
- Tu aimes travailler en équipe, mais tu sais aussi être autonome et force de proposition
- Tu as envie de t'investir dans un projet en plein essor et d'évoluer aux côtés d'une équipe jeune et dynamique au sein d'une aventure entrepreneuriale.
- Bonus : Te faire offrir des mojitos par les bars ne te fait pas peur ;)

### **Informations pratiques**

Début : février 2017

Emplacement : Paris 2ème

Rémunération : 700 € + variable (+ bonus pendant la levée ;)

Durée : 6 mois

Niveau de qualification : Dans l'idéal, tu es en dernière année dans une école de commerce

Autres infos : CDI à la clé et entrée potentielle au capital suite au stage

### **One last thing**

Pour rejoindre JumpIn, tu dois impérativement adhérer à notre concept et à nos valeurs. Cela implique de jumper au minimum une fois avant de faire partie de la team !

Nous recherchons avant tout une personne humble pour qui la capacité à progresser est plus importante que les connaissances acquises. Nous recherchons un(e) passionné(e) pour qui la satisfaction client est une priorité absolue.

➤ Si tu te reconnais dans cette offre, alors envoie-moi tout de suite un mail à [loic@metoo.fr](mailto:loic@metoo.fr) 😊